

LEOON & THE CC AGENCY

WE MAKE BRANDS ALIVE

HELLO - TOP TALENT WELCOME!!

Wir sind LEOON & THE CC AGENCY, eine 360-Grad-Brand-Management-Agentur, die internationale Kunden und Marken aus den Bereichen Sports, Lifestyle & Fashion ins nächste Level bringt.

Wir lieben Wachstum und möchten Dich auf eine spannende Reise mitnehmen als:

SENIOR SALES MANAGER (m/w/d) (40h), MUNICH

In dieser Rolle gestaltest du den langfristigen Auf- und Ausbau einer Marke mit innovativem Hybrid-Vertriebskonzept im High Fashion Bereich entscheidend mit. Du verantwortest den nationalen und internationalen Vertrieb, repräsentierst die Marke nach außen und entwickelst ihre Präsenz über B2B und B2C-Kanäle kontinuierlich weiter.

Deine Kernaufgaben beinhalten:

- Strategische Steuerung und Weiterentwicklung des gesamten B2B-Prozesses sowie unserer nationalen und internationalen B2B- und B2C-Vertriebskanäle.
- Verantwortung für Sales-KPIs sowie Forecasts, Budgetplanung und Performance-Monitoring.
- Identifikation und Erschließung neuer Märkte, Zielgruppen und Geschäftsmöglichkeiten.
- Aufbau und Führung des Vertriebsteams sowie Entwicklung und Umsetzung marktorientierter Vertriebs- und Go-to-Market-Strategien in enger Zusammenarbeit mit Produktentwicklung, Marketing und Geschäftsführung.

Für diese Aufgabe bringst Du mit:

- Mindestens 5 Jahre Berufserfahrung in einer nationalen und internationalen Vertriebsposition von High Fashion-, Sport- oder Lifestyle-Marken.
- Führungserfahrung mit nachweisbaren Erfolgen im Vertrieb und Business Development.
- Ein internationales Netzwerk im Wholesale-, Retail- oder Distributionsumfeld, das über den DACH-Raum hinausgeht.
- Ausgeprägte Hunter-Mentalität mit hoher Eigenmotivation, Abschlussstärke und dem Anspruch, ambitionierte Ziele zu übertreffen.
- Unternehmerisches Denken, analytische Stärke sowie ein sicheres Gespür für Marktpotenziale und kommerzielle Chancen.
- Erfahrung im Aufbau und in der Steuerung von Omnichannel- und internationalen Vertriebsstrukturen.
- Verhandlungssichere Deutsch- und Englischkenntnisse, eine weitere Fremdsprache ist von Vorteil, sowie hohe internationale Reisebereitschaft.
- Hands-on-Mentalität, Eigenverantwortung und die Fähigkeit, Themen pragmatisch und mit hoher Umsetzungsgeschwindigkeit voranzutreiben.

Du bist offen für eine dynamische Arbeitsweise in einer Start-Up Atmosphäre, lebst einen bewussten Lebensstil, arbeitest aus Deiner Passion heraus und Du kommst in Deine Höchstleistung, wenn Du frei arbeiten kannst? Dann freuen wir uns sehr auf ein erstes Kennenlernen und vorab Deine Bewerbungsunterlagen.